GILBEOT PARTNERS

길벗파트너스

해외사업개발 전문 컨설팅

시장조사부터 해외영업·입찰·협상·계약·현지 실행까지

> **정보를 넘어 실행으로,**
> **기회를 넘어 성과로.**

GLOBAL BUSINESS DEVELOPMENT & ADVISORY

CONSTRUCTION · MANUFACTURING · SERVICES
TRADE · ENTERTAINMENT · PUBLIC SECTOR

OVERVIEW

해외 진출의 판단부터 현지 실행까지

기업과 공공기관을 위한 해외사업개발 지원

해외사업에 필요한 질문, 실행 가능한 답으로

어느 시장에 진출할지, 누구와 협력할지, 현지에서 무엇을 준비해야 할지.
고객의 사업 목적과 예산에 맞춰 조사 범위를 설계하고,
의사결정에 필요한 정보와 다음 행동을 구체적으로 제시합니다.

지원 대상과 활용 분야

제조업	수출시장·유통채널 조사, 바이어 발굴, 현지 생산거점 검토 해외영업 실행, 거래·계약구조 수립 및 수출계약 추진 지원
서비스업	현지 수요·가격 조사, 운영파트너 발굴, 지사 진출 검토 현지 사업 실행, 제휴·계약구조 수립 및 사업화 지원
건설·인프라	발주·투자계획 조사, 발주처·현지 시공사 및 협력사 발굴 해외공사 수주·입찰활동(입찰서 작성), 계약구조 수립·현장설립 지원
엔터테인먼트	콘텐츠·공연 수요 조사, 유통·제작·행사 파트너 발굴 해외 공연·콘텐츠 사업 실행, 협력·계약구조 수립 지원
국가기관·관공서	해외 협력사업 조사, 교류기관 발굴, 사절단·현지 방문 지원 국제협력사업 실행, 사업·계약구조 수립 및 협약 추진 지원

WHAT WE DO

핵심 서비스 6가지

필요한 서비스만 선택하거나, 조사부터 현지 활동까지 묶어서 의뢰할 수 있습니다.

01

해외시장·사업기회 조사

시장 규모·수요·성장 요인 및 유통구조 조사
발주·투자계획, 산업 정책 및 진입 여건 파악

결과물 시장조사 보고서 / 사업기회 목록

02

구매력·경쟁환경 조사

목표 고객의 소득·구매력·가격 수용도 조사
현지 경쟁사, 제품·서비스 가격 및 판매채널 비교

결과물 고객·가격 분석 / 경쟁사 비교표

03

바이어·사업파트너 발굴

바이어·유통사·현지 협력사 후보 발굴
사업 적합성 검토, 접촉 및 미팅 주선

결과물 후보 목록 / 기업 프로필 / 접촉 결과

04

해외 출장 대행 및 동행

방문 목적에 맞는 일정·미팅·현장조사 설계
출장 대행·동행, 협의 내용 정리 및 후속 연락

결과물 출장·방문 보고서 / 미팅 기록 / 후속 과제

05

현지 법인·지사 설립 절차조사

진출 형태별 설립 요건·절차·기간·비용 조사
인허가·세무·노무 쟁점 및 현지 전문가 연계 지원

결과물 설립 절차표 / 준비서류·비용 체크리스트

06

진출 전략·후속 사업개발 지원

진출 방식·우선시장·실행 일정 검토
제안자료 준비, 파트너 협의 및 진행상황 점검

결과물 실행계획 / 협의 현황 / 후속 행동 제안

※ 조사 범위와 결과물은 과업별로 합의합니다. 법률·세무 판단과 인허가 신청 등 전문업무는 현지 자격 전문가와 별도 범위를 협의합니다.

HOW WE WORK

목적에 맞춰 설계하는 컨설팅

단일 조사 과제부터 지속적인 해외사업개발 지원까지, 필요한 범위로 구성합니다.

의뢰 방식

개별 과업형	특정 국가·품목의 시장조사, 파트너 발굴, 설립 절차조사 등
프로젝트형	시장 검토 → 후보 발굴 → 출장·미팅 → 후속 협의의 연계 수행
정기 자문형	시장·사업기회 업데이트, 정기 협의, 진행 과제에 대한 지속 자문

업무 진행 절차

01 **목적·범위 협의**
목표 국가, 사업 목적, 조사 항목, 일정 및 예산 확인

02 **수행계획·견적 제안**
조사 방법, 현지 활동 범위, 결과물과 비용 구체화

03 **조사·접촉·현지 활동**
자료조사, 후보 접촉, 인터뷰·미팅 및 필요시 현장 방문

04 **결과 보고·후속 제안**
핵심 발견, 확인 사항, 우선순위와 다음 행동 정리

시장조사부터 현지 실행까지, 기업의 상황에 맞춰 수행 범위를 설계합니다.

MONTHLY SERVICE PLANS

해외사업 월정액 서비스

해외사업 전담인력 채용 없이 필요한 업무를 선택해 이용할 수 있습니다. 모든 금액은 부가가치세 별도입니다.

BASIC

월 80만원

시장정보·파트너 발굴

- 특정 국가·산업 시장정보 조사
- 잠재 바이어 및 협력업체 발굴
- 관련 발주·사업기회 정보 수집
- 월 1회 정기보고서
- 이메일 질의응답 (횟수 제한)

BUSINESS

월 180만원

해외사업개발 지원

- BASIC 서비스 포함
- 잠재 파트너 대상 이메일·전화 접촉
- 기업·제품 소개 및 초기 커뮤니케이션
- 온라인 미팅 주선 및 참석
- 파트너 반응·협의 진행상황 관리
- 월 2회 진행보고 및 정기 협의

PREMIUM

월 380만원

해외사업 전담대행

- BUSINESS 서비스 포함
- 해외사업 담당자 역할 대행
- 현지 파트너와 지속적 관계 구축
- 사업제안·견적·협상 실무 지원
- 현지 출장 및 대면회의 참석 (별도 비용)
- 프로젝트 진행 및 주요 일정 관리
- 주간 업무보고 및 수시 커뮤니케이션

개별 과업 및 맞춤형 계약도 가능합니다

월정액 외에도 단일 시장조사, 특정 바이어 발굴, 해외 출장·미팅 동행, 현지 법인·지사 설립 절차조사, 프로젝트형 사업개발 등을 별도 협의합니다.
대상 국가·업무 난이도·수행 기간·월간 업무량에 따라 서비스 범위와 금액을 조정할 수 있습니다.

※ 월정액 서비스의 대상 국가, 조사·접촉 범위, 보고 방식, 업무량 및 최소 계약기간은 계약 전 협의합니다.
※ 항공·숙박·교통 등 출장 실비, 외부 전문기관 비용 및 추가 업무는 별도 협의합니다. 수주·계약 성과보수도 별도 약정 가능합니다.

WHY GILBEOT

AI 시대, 길벗의 차별화된 경쟁력

AI가 정보를 찾는다면, 길벗은 실제 해외사업의 실행을 지원합니다.

01 **정보를 넘어, 실제 사업기회로**

시장정보와 기업 명단을 넘어 잠재 거래처를 선별하고 직접 접촉합니다.
관심도 확인, 미팅 주선 및 후속 협의를 통해 사업 가능성을 구체화합니다.

02 **해외사업 전담인력의 현실적인 대안**

별도 해외사업팀을 구성하기 어려운 기업을 위해 필요한 업무를 수행합니다.
고객사의 사업목표와 예산에 맞춰 조사부터 영업·협의까지 지원합니다.

03 **사람과 사람 사이의 신뢰와 협상**

현지 파트너의 의사결정 구조와 문화적 차이를 고려해 소통합니다.
이해관계를 조율하고 지속 가능한 사업관계 구축을 지원합니다.

04 **조사에서 끝나지 않는 실행 중심 서비스**

시장 검토 → 후보 발굴 → 접촉 → 미팅 → 제안·협의로 연결합니다.
진행 상황을 관리하고 다음 단계의 실무 행동을 제시합니다.

05 **고객사 관점의 판단과 문제 대응**

계획과 다른 현지 상황, 거래조건 및 협력상 문제를 함께 검토합니다.
고객사의 목표에 맞춰 대응 방향과 실행 가능한 대안을 제안합니다.

정보를 넘어 실행으로, 기회를 넘어 성과로.

※ 구체적인 업무 범위와 현지 활동은 과업별 협의를 통해 정합니다.

EXECUTIVE PROFILE

최구영 | Brandon Choi

Managing Director · 길벗파트너스

해외사업개발 · 해외영업 · 해외투자 · 글로벌 파트너십

PROFILE | 전문가 소개

20년 이상의 해외사업개발 및 해외영업 경력을 보유한 전문가. 중동, 아시아, 아프리카, 북미·중남미 시장에서 EPC, 인프라, 부동산, 콘텐츠, 제조업 분야의 시장진출 전략 수립, 파트너 발굴, 해외입찰, 투자유치, 사업성 분석을 수행.

CAREER | 주요 경력

- 길벗파트너스 대표
- 제니스글로컬아카데미 해외사업총괄 이사
- 백현주택 개발사업부 부장
- 제니스미디어콘텐츠 해외사업총괄 이사(CBO)
- 초이스컨설팅 대표
- DL이앤씨(대림산업) 해외영업팀
- 현진에버빌 두바이법인 사업팀 (UAE)
- Vertical Property Group 사업팀 (Sydney)

SELECTED PROJECTS | 대표 수행 프로젝트

- DL이앤씨 - 중동·아시아 EPC 프로젝트 수주영업
- UAE 두바이 - 1,700억원 규모 자산 매각 및 PF 실무
- 사우디 문화콘텐츠 수출사업 총괄
- 미국방부 프로젝트 입찰자문
- 주한미대사관 프로젝트 입찰자문
- UAE 국가정보 특강
- 우즈베키스탄 인프라 프로젝트 수주지원
- 베트남·홍콩·인도네시아·싱가포르 바이어 발굴

EXPERTISE | 핵심 경쟁력

- 중동·동남아·아프리카·북미·중남미 네트워크
- 해외사업 전략수립 및 시장진출
- 해외 바이어·에이전트·파트너 발굴
- 해외입찰(Tender/Bid) 및 EPC 프로젝트 경험
- 비즈니스 영어 협상 및 계약 검토
- 해외 투자 및 사업성 분석

QUALIFICATIONS & ACTIVITIES | 자격·활동

- 부동산개발전문인력(KODA)
- (전) 한국부동산개발협회 자문위원

PUBLICATIONS | 저서

- 해외건설 A to Z (2022, 도서출판 리브로리브레)
- 당신을 빛내 줄 상황별 영어표현 (2024, 도서출판 부크크)

CONTACT

해외사업의 다음 단계를 함께 준비하세요.

관심 국가, 제품 또는 서비스, 사업 목적, 희망 일정 등을 알려주시면
필요한 과업과 결과물을 정리해 맞춤형 제안을 드립니다.

GILBEOT PARTNERS

길벗파트너스 | 대표 최구영

대표 전화	010-2828-6799
이메일	devotion90@yahoo.co.kr
사무실 주소	서울시 강서구 마곡서로 152, 두산더랜드타워 B동 611호

업무 범위와 견적은 대상 국가, 조사 범위 및 현지 활동에 따라 협의합니다.
법률·세무·인허가 등 자격이 필요한 전문업무는 관련 전문가와 별도 범위를 정합니다.